

ERIKS ist ein spezialisierter Industriedienstleister, der eine breite Palette an technischen Produkten, maßgeschneiderten Lösungen sowie Co-Engineering und zugehörige Services anbietet. Wir unterstützen Kund*innen in verschiedenen Industriesegmente dabei, die Leistung ihrer Produkte zu verbessern und die Gesamtbetriebskosten zu senken.

Unser technisches Know-how bildet die Grundlage für unsere Spezialisierung. Während der letzten 80 Jahre haben wir eine tiefgreifende Expertise in den Bereichen Dichtungs- und Polymertechnik, Industriedichtungen, Industriearmaturen und Regeltechnik, Industrie- und Hydraulikschläuche, Industriekunststoffe, Antriebstechnik und Lager, Fördersysteme sowie Werkzeuge, Arbeitsschutz und Betriebsunterhalt aufgebaut. Unser Angebot umfasst A-Marken sowie unsere eigenen ERIKS-Produkte. Ein starker Fokus auf Digitalisierung in Kombination mit wertvollen Dateneinblicken ermöglicht es uns, neue Dienstleistungen zu entwickeln und Prozesse für unsere Kund*innen zu verbessern.

Wir bei ERIKS stehen für den Ansatz „Good Business“. Wir schätzen die langfristigen Beziehungen zu unseren Stakeholdern, führen Geschäfte auf faire und transparente Weise und tragen unseren Teil zu einer besseren und nachhaltigeren Gesellschaft bei.

Die weltweit 6.500 qualifizierten Mitarbeitenden von ERIKS unterstützen Kund*innen bei der OEM-Fertigung (Original Equipment Manufacturing) und bei Wartungs- und Reparaturarbeiten (Maintenance, Repair and Overhaul, MRO). ERIKS hat derzeit Niederlassungen in 17 Ländern, mit einer starken Position in Westeuropa und Nordamerika, sowie einer Präsenz in Südostasien.



Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir Sie für unser Service Center am Standort **Maisach** als

Kundenbetreuer im technischen Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Was Sie bei uns erwartet:

- Sie sind verantwortlich für die Erfassung, Abwicklung und Nachverfolgung von Aufträgen
- Sie beraten mit Fachkompetenz und Engagement unsere Kunden am Telefon
- Sie erstellen Angebote und führen selbstständig Vertragsverhandlungen durch
- Sie bringen sich aktiv in interne Projekte mit den internen Fachabteilungen der Business Units ein
- Sie arbeiten eng mit dem Produktmanagement zusammen und bringen Ideen ein und supporten die ERIKS Produktstrategie

Was Sie mitbringen:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, gerne auch über eine zusätzliche Weiterbildung
- Sie besitzen mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder dem beschriebenen Aufgabengebiet
- Sie agieren teamorientiert, eigenverantwortlich, analytisch und strukturiert
- Sie verstärken unser Team durch eine ausgeprägte Kontaktfreudigkeit gepaart mit überzeugendem, souveränem und verhandlungssicherem Auftreten
- Ein professioneller Umgang mit den MS-Office-Produkten und einem Warenwirtschaftsprogramm sind für Sie selbstverständlich
- Sie ergänzen Ihre Fähigkeiten durch gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Was wir Ihnen bieten:

- Spannende und abwechslungsreiche Herausforderung in einem wachsenden internationalen Unternehmen
- Kontinuierliche aufgabenspezifische und individuelle Weiterentwicklung für verschiedene Karrierewege über ERIKS fit
- Berufsgruppenorientiertes Bonussystem sowie Prämien bei Betriebsjubiläen
- Vertrauensvolle und offene Unternehmenskultur sowie flache Hierarchien
- Flexible Arbeitszeiten unter Berücksichtigung der Work-Life-Balance
- Vereinbarkeit von Beruf und Familie
- Vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Altersvorsorge
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie 30 Tage Urlaub

Wir freuen uns über Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe der Stellennummer **NN114** per Email (Größe max. 5 MB) an recruiting@eriks.de