

Werde Teil von ERIKS!

Wir bei ERIKS sind spezialisiert auf Industriedienstleistungen für technische Produkte, maßgeschneiderte Lösungen sowie Co-Engineering und zugehörige Services. Weltweit unterstützen wir in 17 Ländern unsere Kunden bei der OEM-Fertigung und im Bereich MRO. Mit unseren mehr als 700 qualifizierten Mitarbeitenden an 17 Standorten deutschlandweit unterstützen wir unsere Kunden in verschiedenen Industriesegmente dabei, die Leistung ihrer Produkte zu verbessern, Entwicklungszeiten zu verkürzen und die Gesamtbetriebskosten zu senken.

Wir haben ein umfassendes Know-how in den Bereichen Dichtungs- und Polymertechnik, Industriedichtungen, Industriearmaturen und Regeltechnik, Industrie- und Hydraulikschläuche, Industriekunststoffe, Antriebstechnik, Werkzeuge sowie Arbeitsschutz und Betriebsunterhalt.

Um auch in Zukunft gut gerüstet zu sein, suchen wir motivierte Mitarbeitende, die mit Leidenschaft und Teamgeist unser Unternehmen weiter voranbringen!



Daher suchen wir Sie zur Unterstützung für unsere Business Unit Dichtungs- und Polymertechnik am Standort Göttingen ab sofort als

Application Engineer (m/w/d) Dichtungs- und Polymertechnik im Vertriebsaußendienst

für die Region Nordost

Was Sie bei uns erwartet:

- Herstellerübergreifende Beratung des Kunden im Bereich Dichtungs-, Elastomer und Kunststofftechnik
- Identifizierung und Akquise von potenziellen Kunden
- Lösung komplexer anwendungsspezifischer Probleme vor Ort in Abstimmung durch den zuständigen Vertriebsmitarbeiter
- Bedarfsermittlung und Auslegung des technisch optimalen Angebots
- Kalkulation und Nachverfolgung von Angeboten in Zusammenarbeit mit den Kollegen im Innendienst/Vertriebsregion
- Einflussnahme auf technische Spezifikationen und Ausschreibungen beim Kunden
- Produkt- und anwendungsbezogene Schulungen der Vertriebskollegen
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse, um Verkaufschancen zu erkennen
- Kontinuierliche Pflege und Entwicklung von technischem Know-how und herstellerübergreifenden Produktkenntnissen
- Abstimmung mit den regionalen Vertriebskollegen
- Eigenständige Planung der Arbeitswoche inkl. entsprechender Dokumentation
- Budgetplanung und die erfolgreiche Umsetzung der Vertriebsziele



Let's make industry work better

Was Sie mitbringen:

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Dichtungs-, Elastomer oder Kunststofftechnik und/oder eine entsprechende Ausbildung mit Zusatzqualifikation
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Außendienst von technischen Lösungen
- Erfahrungen bzw. Prozess KnowHow in der Branche Semicon /Halbleiter empfehlenswert.
- Sehr gute Produkt- und Anwendungskennntnisse im Bereich Dichtungs-, Elastomer und Kunststofftechnik
- Spaß am Beraten und Verkaufen von anspruchsvollen technischen Lösungen
- Bereitschaft zum Umgang mit modernen CRM-Systemen
- Engagement, Teamgeist und Begeisterungsfähigkeit
- Wohnsitz idealerweise im Vertriebsgebiet (Raum Dresden -Leipzig)

Was wir Ihnen bieten:

- Spannende und abwechslungsreiche Herausforderung in einem wachsenden internationalen Unternehmen
- Kontinuierliche aufgabenspezifische und individuelle Weiterentwicklung für verschiedene Karrierewege
- Berufsgruppenorientiertes Bonussystem sowie Prämien bei Betriebsjubiläen
- Vertrauensvolle und offene Unternehmenskultur sowie flache Hierarchien
- Bike Leasing, Corporate Benefits
- Vereinbarkeit von Beruf und Familie
- Vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Altersvorsorge
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie 30 Tage Urlaub

Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Marc Moretti unter marc.moretti@eriks.de sehr gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns über Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe der Stellennummer **NN219** per E-Mail (Größe max. 5 MB) an recruiting@eriks.de