

Werde Teil von ERIKS!

Wir bei ERIKS sind spezialisiert auf Industriedienstleistungen für technische Produkte, maßgeschneiderte Lösungen sowie Co-Engineering und zugehörige Services. Weltweit unterstützen wir in 17 Ländern unsere Kunden bei der OEM-Fertigung und im Bereich MRO. Mit unseren mehr als 700 qualifizierten Mitarbeitenden an 17 Standorten deutschlandweit unterstützen wir unsere Kunden in verschiedenen Industriesegmente dabei, die Leistung ihrer Produkte zu verbessern, Entwicklungszeiten zu verkürzen und die Gesamtbetriebskosten zu senken.

Wir haben ein umfassendes Know-how in den Bereichen Dichtungs- und Polymertechnik, Industriedichtungen, Industriearmaturen und Regeltechnik, Industrie- und Hydraulikschläuche, Industriekunststoffe, Antriebstechnik, Werkzeuge sowie Arbeitsschutz und Betriebsunterhalt.

Um auch in Zukunft gut gerüstet zu sein, suchen wir motivierte Mitarbeitende, die mit Leidenschaft und Teamgeist unser Unternehmen weiter voranbringen!



Daher suchen wir Sie zur Unterstützung für unsere Business Unit Industrial hoses als

Application Engineer / Produktspezialist (m/w/d) Industrieschlauchttechnik im Vertriebsaußendienst (Vertriebsgebiet Bayern und/oder Baden-Württemberg)

Was Sie bei uns erwartet:

- Technische Beratung des Kunden im Bereich Industrieschlauchttechnik und Zubehör
- Identifizierung und Akquise von potentiellen Kunden
- Lösung komplexer anwendungsspezifischer Probleme vor Ort in Abstimmung durch den zuständigen Vertriebsmitarbeiter
- Bedarfsermittlung und Auslegung des technisch optimalen Angebots
- Kalkulation und Nachverfolgung von Angeboten in Zusammenarbeit mit den Kollegen im Innendienst/Vertriebsregion
- Einflussnahme auf technische Spezifikationen und Ausschreibungen beim Kunden
- Produkt- und anwendungsbezogene Schulungen der Vertriebskollegen
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse, um Verkaufschancen zu erkennen
- Kontinuierliche Pflege und Entwicklung von technischem Know-how und herstellerübergreifenden Produktkenntnissen
- Eigenständige Planung der Arbeitswoche inkl. entsprechender Dokumentation
- Budgetplanung und die erfolgreiche Umsetzung der Vertriebsziele

Was Sie mitbringen:

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten und/oder eine entsprechende Ausbildung mit Zusatzqualifikation
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Außendienst von technischen Lösungen
- Sehr gute Produkt- und Anwendungskenntnisse im Bereich Industrieschlauch von Vorteil
- Spaß am Beraten und Verkaufen von anspruchsvollen technischen Lösungen



Let's make industry work better

- Bereitschaft zum Umgang mit modernen CRM-Systemen
- Engagement, Teamgeist und Begeisterungsfähigkeit
- Wohnsitz idealerweise im Vertriebsgebiet

Was wir Ihnen bieten:

- Spannende und abwechslungsreiche Herausforderung in einem wachsenden internationalen Unternehmen
- Kontinuierliche aufgabenspezifische und individuelle Weiterentwicklung für verschiedene Karrierewege
- Berufsgruppenorientiertes Bonussystem sowie Prämien bei Betriebsjubiläen
- Vertrauensvolle und offene Unternehmenskultur sowie flache Hierarchien
- Bike Leasing, Corporate Benefits
- Vereinbarkeit von Beruf und Familie
- Vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Altersvorsorge
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie 30 Tage Urlaub

Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Pascal Blöte unter pascal.bloete@eriks.de sehr gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns über Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe der Stellennummer **NN268**, Ihrer Gehaltsvorstellung und des nächstmöglichen Eintrittstermins per E-Mail (Größe max. 5 MB) an recruiting@eriks.de