

ERIKS ist ein Multi-Produkt-Spezialist mit einem breiten Sortiment an Maschinenbauelementen und technischen Dienstleistungen für alle Industrie-segmente.

Unsere 7.500 qualifizierten Mitarbeiter unterstützen unsere Kunden weltweit bei der Herstellung von Originalteilen (OEM) und bei der Wartung, Reparatur und Instandhaltung (MRO). Bei Bedarf integrieren wir unsere Leistungen im Kundenunternehmen, um für eine noch engere und reaktionsschnellere Zusammenarbeit zu sorgen.

Unser technisches Know-how zählt zu unseren wichtigsten Stärken. In den vergangenen 79 Jahren haben wir tiefgreifende Kenntnisse in den Bereichen Dichtungen, Polymer- und Kunststofftechnik, Messtechnik, Industrie- und Hydraulikschläuche, Industriedichtungen, Antriebstechnik sowie Werkzeuge, Arbeitsschutz und Betriebsunterhalt aufgebaut.



Zur Unterstützung unserer Business Unit Industriedichtungen suchen wir Sie ab sofort als

Application Engineer/Fachberater (m/w/d) Industriedichtungen im technischen Vertriebsaußendienst

Region Nord (Großraum Hamburg)

Was Sie bei uns erwartet:

- Beratung des Kunden im Bereich Industriedichtungen
- Identifizierung und Akquise von potenziellen Kunden
- Lösung komplexer anwendungsspezifischer Probleme vor Ort
- Auslegung des technisch optimalen Angebots
- Nachverfolgung von Angeboten in Zusammenarbeit mit den Kollegen im Innendienst/Vertriebsregion
- Einflussnahme auf technische Spezifikationen und Ausschreibungen beim Kunden
- Produkt- und anwendungsbezogene Schulungen der Vertriebskollegen
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse, um Verkaufschancen zu erkennen
- Kontinuierliche Entwicklung von technischem Know-how und herstellerübergreifenden Produktkenntnissen
- Eigenständige Planung der Arbeitswoche inkl. entsprechender Dokumentation
- Budgetplanung und die erfolgreiche Umsetzung der Vertriebsziele

Was Sie mitbringen:

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Industriedichtungen / Dichtungstechnik
- Produkt- und Anwendungskennnisse im Bereich Industriedichtungen / Dichtungstechnik
- Spaß am Beraten und Verkaufen von anspruchsvollen technischen Lösungen
- Bereitschaft zum Umgang mit modernen CRM-Systemen
- Engagement, Teamgeist und Begeisterungsfähigkeit
- Wohnsitz idealerweise im Vertriebsgebiet

Was wir Ihnen bieten:

- Spannende und umfangreiche Herausforderungen in einem internationalen Unternehmen
- Eigenständiges Arbeiten gerne auch aus dem Home-Office heraus
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Altersvorsorge
- Aufgabenspezifische Weiterbildungsprogramme über „ERIKS fit“
- Berufsgruppenorientiertes Bonussystem

Für weitere Informationen steht Ihnen Hani Rassem unter hani.rassem@eriks.de gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns über Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung unter der Stellennummer **NN 288** per Email (Größe max. 5 MB) an recruiting@eriks.de.