

Interne Stellenausschreibung:

Account Manager (m/w/d) für das Gebiet Hannover



Zur Unterstützung im Außendienst suchen wir Sie ab sofort als

Account Manager (m/w/d) für das Gebiet Hannover

Was Sie bei uns erwartet:

- Nachhaltiger und profitabler Ausbau unseres Geschäfts in allen ERIKS-Produktbereichen bei unseren Fokus-Kunden im Vertriebsgebiet
- Betreuung größerer Bestandskunden im Vertriebsgebiet
- Ermittlung von Kundenpotentialen und Erarbeitung/Umsetzung von Strategien zusammen mit den produktorientierten Business Units
- Verantwortung für die Verfolgung von Anfragen und Angeboten mit Schwerpunkt auf Vertriebsprojekten
- Enge Zusammenarbeit mit den Application Engineers bei technischen Projekten und Koordination der Aktivitäten beim Kunden über alle Produktbereiche
- Budgeterstellung und Budgetverantwortung für das Vertriebsgebiet
- Dokumentation der Aktivitäten beim Kunden im CRM sowie Sicherstellung der Kunden-Stammdatenqualität
- Verhandlungspartner für kommerzielle Themen und Bindeglied zum Vertriebsinnendienst

Was Sie mitbringen:

- Eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung mit einem kaufmännischen und/oder einem technischen Hintergrund
- Eine ausgeprägte Ziel- und Ergebnisorientierung, hohe Entscheidungsstärke sowie überdurchschnittliche Einsatzbereitschaft und Flexibilität
- Die Priorisierung von Zielen, Aufgaben und Verantwortlichkeiten
- Eine hohe Serviceorientierung gegenüber internen und externen Kunden
- Verhandlungssichere Kenntnisse in Englisch
- Erfahrung im Umgang mit den gängigen MS Office Anwendungen, CRM und Warenwirtschaftssystemen

Für weitere Informationen steht Ihnen Sven Kaprolat unter sven.kaprolat@eriks.de gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns über Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe der Stellennummer **NN 294**, Ihrer Gehaltsvorstellung und des nächstmöglichen Eintrittstermins per Email (Größe max. 5 MB) an recruiting@eriks.de.

Auszuhängen vom 29.02.2024 bis zum 28.03.2024